

دليلك المختصر للعمل كمسوق بالعمولة



رياض سامر

التسويق بالعمولة!

ما هو؟

Preview from Notesale.co.uk
Page 10 of 93

٢. أنواع عروض التسويق بالعمولة.



Preview from Notesale.co.uk
Page 12 of 93

أولاً: العروض التي تطلب الدفع للحصول عليها من قبل العميل Paid Offers.

تسمي هذه العروض (عروض مقابل PPS Pay Sale)، أو CPS Cost Per Sale، وتأتي

أشكالها على صورة (أمثلة لا للحصر) :

- شراء منتج رقمي قابل للتحميل Digital أو منتج ملموس Tangible.
- الاشتراك الدوري في موقع تعليمي/تدريبي.

وتحصل على عمولتك حال تسويقك لهذه العروض وإتمام الغرض المطلوب وهو: البيع كنسبة

من قيمة المدفوع، ولا حد لهذه النسبة التي قد تصل إلى ٧٥% أو أكثر، بل أحياناً قد تحصل على أكثر

من قيمة المبلغ المدفوع، وذلك ضمن خطة استراتيجية تسويقية عميقة لدى الشركة التي تسوق لها

تستهدف عملاء دائمين سيشترون منها منتجات أكثر مما سوقت له، بالإضافة إلى إمكانية تجديد

المشتري اشتراكه مرات عديدة لن تحصل علي عمولات جراءها حال التجديد ... إلخ.

مرحلة الإعداد للتسويق

٦

Preview from Notesale.co.uk
Page 21 of 93

الآن بعد أن أتممت التسجيل كمسوق في شبكة الإعلانات **حسوب** سنس في الصفحة ستواجهك

هذه الصفحة التي تهنئك بنجاح تسجيلك :

تہانینا!

تم تسجيلك بنجاح. أرسلنا لبريدك الإلكتروني " @gmail.com" معلومات تسجيل الدخول لحسابك.

شكراً لإختيارك إعلانات حسب.

والآن توجه من فضلك إلى بريدك الإلكتروني الذي قمت بالتسجيل فيه، لتجد تهنئة من إعلانات حسوب لتسجيلك للثو فيها، حيق تجد كلمة مرور خاصة بك تم إعدادها بشكل آلي لحسابك، (لا تنس تغييرها من داخل لوحة تحكم حسابك في إعلانات حسوب).

د. استخدام محتوى غير لائق أو مضلل.

أما المحتوى غير اللائق هو أن تضع مثلاً صورة غير أخلاقية للفت انتباه الكثير من زوار موقعك وبالتالي حصولك على نقرات أكبر للعرض الذي تسوق له، وأما المحتوى المضلل كأن تضع في موقعك رابط لتحميل ملف يتوجه له الزوار عادة ليحصلوا على الملف الذي تقدمه لهم وعند نقرهم على رابط التحميل يتم توجيههم إلى موقع العرض بدلاً عن الملف.

ه. استخدام البرامج bots والتسجيل التلقائي أو بنفسك.

هذه الطريقة لها بعض المبرمجين في ابتكار برمجيات تقوم بعمل تسجيل تلقائي من ذاتها بعدد غير محدود وباستخدام آي بي غير محدود لإيهام الشبكة الإعلانية أن عملية التسجيل حقيقية، وأنت فإني سأريك بنفسك لعروض من رابطك الخاص من السهولة بمكان لأي نظام في شبكات التسويق بالعمولة اكتسبوا بالاعتماد على التسجيل بنفسك ونادىوت مجموعة من الأشخاص للتسجيل بشكل يستطيع أن يميز على أساسه الزائر الطبيعي من المحول بشكل موجه، فيما ترتفع نسبة التحميل أو يتم التحميل من أول مرة.

و. استخدام مواقع تقدم حوافز للحصول على أشخاص يسجلون من خلالك.

للأسف هناك بعض المواقع الإلكترونية التي تدفع لها مبالغ بسيطة مقابل حصولك على إجراءات محددة لعروض أنت تسوق لها، وبالتالي ستحصل على عمولتك، وهي طريقة رخيصة في التكسب وربح المال.

يعني عوضاً عن السعي بنفسك لجلب زوار حقيقيين مستهدفين يسجلون بإرادتهم في العروض، تقوم بالدفع لبعض المواقع التي تنفذ لك ما تشاء من تسجيلات مقابل أن تدفع لهم مبالغ ضئيلة لقاء كل إجراء!! وهذا ما يسمى بالتسويق بالحوافز، أي تدفع المال تحفيزاً للآخرين غير المستهدفين للتسجيل لتكسب أنت.

٣. جهز رسالة تسويقية بسيطة ومقتضبة وشخصية منك كمستخدم للموقع أعجبت بالخدمة المعروضة في مجال الترجمة.
٤. أكتب له انصح بالتسجيل في موقع خمسات وضع رابطك الخاص في رسالة مختصرًا عبر إحدى مواقع اختصار الروابط مثل bit.ly و goo.gl ولمراقبة المستخدم إذا ما كان قد ضغط على رابطك أم لا.
٥. تأكد من جاذبية وواقعية النص.
٦. إليك نص رسالة إعلانية مزعجة يظهر فيه حثك المستمر له بالتسجيل لأنه سيفهم أنك ستفعل.
٧. أكتب في نهاية الرسالة اسمك واسم الله إن ما كن يرغب بمساعدتك وأنت مستعد لخدمته.
٩. نفذ هذه الخطة مع باقي العروض بحسب تخصصها وستجد نتائج جيدة إن شاء الله.

ملاحظة!

شخصيًا سوقت بهذه الطريقة لعروض في شبكة إعلانات حسوب للتسويق بالعمولة وغيرها وحقت استفادة جيدة نسبيًا، ولا أضمن لك فاعليتها بشكل تلقائي مستمر، فهناك عوامل خفية في تردي مثل هذه الطرق في التسويق مثل: الصياغة الركيكة للرسالة التسويقية، وصول البريد الإلكتروني لصندوق الرسائل غير المهمة Junk، أن يكون الباحث مسجلًا أصلًا في موقع خمسات، أن يستثقل الباحث عملية الدفع الإلكتروني لشراء خدمة إلكترونية، أن يتخوَّف الباحث من عدم أمان الدفع الإلكتروني ... إلخ.

ب. البانرات الفريدة.

عادة ما يقدم صاحب أي عرض أو منتج تصاميم جاهزة لاستخدامها في التسويق، وأنصحك هنا أن تجرب تغيير التصميم بدلاً من نفس التصميم التي يقدمها لك صاحب المنتج لتكون متفردًا ومميزًا عن باقي المسوّقين الآخرين الذين ينافسونك بقوة في نفس المجال.

ج. الصفحات الوسيطة.

صفحة الهبوط Landing Page هي صفحة أنترنت تمهيدية بسيطة تعرض فيها رسالة تسويقية تهنيئًا للعميل الذي تقوم بجلبة للتفاعل مع العروض من خلال توضيح مزايا وفوائد العرض له، وتنتهي الرسالة على العميل أو الاشتراك المدفوع في العرض الذي ما إن يقوم بعمل المطلوب منه إلا وتحصل على عملائك منه، تابع الشرح التالي الكيفية صناعة صفحة وسيطة.

الأدوات المطلوبة

- برنامج لتحرير وتصميم صفحات HTML وأرشح هنا برنامج Microsoft Expression أو برنامج Kompozer وهو برنامج مجاني ومفتوح المصدر.
- برنامج لتصميم وتحرير رسومات الجرافيك مثل البرنامج الشهير Adobe Photoshop وهناك برنامج آخر مجاني ومفتوح المصدر هو GIMP.
- لو احتجت تصوير بعض المواقع التي تتصفحها أنصحك بتنصيب تطبيق التقاط الشاشة للمتصفح Awesome Screenshot.
- برنامج FileZilla لرفع وتحميل الملفات من وإلى الاستضافة، بعد أن نقوم بإنشاء حساب جديد من داخل لوحة تحكم الاستضافة يسمى FTP Account.

تخيل معي أن تقوم بنشر مجموعة كتب أو كتيبات إلكترونية PDF على متابعيك الذين هم بالآلاف، وتضع في الكتب العديد من الروابط التسويقية لمنتجات مختلفة، تخيل حجم الزيارات لهذه الروابط مما سيضاعف فرصك في إحراز مكاسب ممتازة، بل تخيل معي إلى أي مدى سيتم مشاركة ونشر كتبك على الأنترنت، ما يعطيها ديمومة وانتشار على الأنترنت.

شخصيًا سوقت وما زلت استخدم هذا الأسلوب من التسويق وقد حقق ويحقق لي على المدى البعيد عموالات مجزية لعروض بيع وتسجيلات كلما انتشرت كتبتي على الأنترنت.

كيف أصنع كتابًا إلكترونيًا PDF؟ حسنًا! كل ما عليك فعله لصناعة كتاب إلكتروني تسويقي

ببساطة



١. افتح ملفًا نصيًا DOC وقسمه إلى عدد من

الفصول، لنقل لا تقل عن ٥ فصول.

٢. ضع في كل فصل مقال أو اثنتين في صفحة

أو اثنتين لكل مقال.

٣. اختر عنوانًا للكتاب يجمع هذه المقالات التي

كتبتها معا (مثال للعنوان: أسرار الفوز في لعبة

... خلال ٣ أيام) وذلك في حال كنت تسوق

لعرض لعبة متصفح على الأنترنت مثل لعبة حرب الملوك ولعبة قهر ولعبة ترافيان.

٤. لا تنس أن تضع مراجعاتك وروابطك الخاصة للتسويق بالعمولة مربوطه بالنصوص

الخاصة بها مثلا الروابط التي تظهر لك هنا في الكتاب ضمن كلمات محددة.

٥. صمم غلاف أو اطلب من أحدهم في خمس دقائق ليصمم لك مقابل خمسة دولارات.

د. التسويق عبر النشر في المنتديات.



شخصيًا أتواجد أكثر على الشبكات الاجتماعية مثل الملايين الذين عزفوا عن دخول المنتديات، حتى أنني غالبًا ما أتصفح المنتديات إلا عندما أصل إليها صدفة عن طريق جوجل إذا كنت أبحث عن معلومة ووجدت فيها، لكن ذلك لا يعني أن موضة المنتديات اختفت فهناك مجتمعات صحية من الشباب العربي ما تزال نشطة بقوة في

المنتديات وهي وإن صغرت على عمل شبكات التواصل الاجتماعي إلا أنها ما تزال تعمل وتسد ثغرات اجتماعية وهي المحتوى المقروء والمؤلف لا تقوم بها الشبكات الاجتماعية.

دعني هنا أنصحك نصيحة مهمة قبل أن خالطت للتسويق عبر المنتديات وهي ألا تبدأ بالتسويق للعروض فور تسجيلك فيها لأنك ببساطة ستطرد بسرعة ولن تجد من يرغب في متابعة منشوراتك، خصوصًا إذا كنت تسوق في منتدي مشهور.

كلمة السر للنجاح في المنتديات "أن تنشط فيها كخبير في مجال العروض التي تخطط لتسوق لها لاحقًا، كأن تنشر الكثير من المحتوى عن الأعمال الحرة والمستقلة وفرص العمل أونلاين تمهيدًا لتسويق خدماتك.

أنشر مقالات واطرح استشارات ونصائح مع بعض الصور والكتب المفيدة إلى غير ذلك مما يجعلك محبوبًا وشعبيًا يشار لك بالبنان، واطهر فيها بشكل لافت للنظر في تخصصك بحيث تحصل على اهتمام شريحة واسعة من زوار ومستخدمي المنتديات.

ط. التسويق بالمناسبات الخاصة.

مثال ذلك محاضرة/ندوة مرئية مباشرة Webinar يشاهدها متابعوك، كأن تدعو متابعيك لمشاهدة إحدى محاضراتك بال بث المباشر على قناتك على "يوتيوب"، وعبرها حدثهم وانصحهم وادعهم لشراء ما تشاء أو حتى، اعزمهم على حفلة شواء.

شاركت شخصيًا بحضور ندوات على الأنترنت لمسوّقين أجانب يسوقون بهذه الطريقة منتجات تبلغ قيمتها الآلاف ويحصلون نتيجة لذلك مبالغ ضخمة جدًا خلال ساعات من انتهاء الندوات التي، التي لا يهتمون بها بعرض يبعي لمنتج يخصهم، في حين يشاهد معي بنفس الوقت نفس الندوة آلاف المتابعين لهم.

Preview from Notesale.co.uk
Page 69 of 93

و. طرق أخرى.

أي موقع اجتماعي على الإنترنت يسعى لكسب المال مقابل تقديم جزء من زواره المعلنين، ونجد هذا الأمر يتمثل في المنتديات والمدونات والمواقع وأصحاب القوائم البريدية ... إلخ، اجتهد وستجد المزيد.

٤. تحسين محركات البحث.



باختصار شديد عليك استخدام تقنيات "SEO" في كل ما سبق من طرق التسويق. فالـ SEO عبارة عن مجموعة من الممارسات التي يقوم بها أصحاب المواقع لتحسين ترتيب صفحات المواقع/الحسابات الاجتماعية في نتائج البحث، بحيث تعطي هذه المواقع الأولوية في نتائج بحث في الصفحة الأولى وبالتالي ستحصل هذه المواقع شهرة وموثوقية لدى الزوار غالبًا، وتتضمن هذه الإجراءات:

١. بنية المحتويات كالنصوص والكلمات البحثية التي تتألف منها عناوين ووصف المقالة أو الفيديو أو الملف الصورة أو الملف الصوتي.
٢. جودة الموقع من حيث أدائه وسهولة التحرك داخله لمحركات البحث والزوار، وسرعته، وكافة عوامل الجودة الملموسة فيه.

أداة Keywords planner.



أداة مجانية تقدمها جوجل للمتخصصين ضمن برنامجها الإعلاني Adwords، وتعتبر أفضل أدوات تحليل الكلمات البحثية في جوجل، تقدم إحصائيات دقيقة عن حجم البحث الشهري لأي كلمة أو جملة في أي بلد وبأي لغة وفي أي تاريخ، بالإضافة إلى تقديم كلمات ومجموعات بحثية مقترحة للبحث المراد البحث عنه. مع أسعار مقترحة

للنقرات على مثل هذه الكلمات البحثية، والكثير.

باختصار! ما يهمك في "SEO" هو:

١. تقديم محتوى جيد ومفيد للزوار.

٢. باستخدام كلمات بحثية في عنوان وجسم ووصف المحتوى مرتبطة بشكل حقيقي ومباشر في محتوى نفسه.

فمن أراد مثلاً أن يسوّق من خلال المحتوى النصي (مقالة/مراجعة) لعرض التسجيل في خمس سنوات، ليتحدث عن: مواقع العمل المستقل العربيّة على الأنترنت، ويذكر في ثنايا المقال اسم الموقع صراحة، وأهم الكلمات البحثية في مجال العمل الحر من الأنترنت، والعمل المستقل من البيت، وطرق بيع الخدمات، وكيفية بيع الخدمات المختلفة كالتصاميم والترجمة والتسويق والبرمجة، وأين تبيع خدماتك ... إلخ، وإليك الأنواع الرئيسية لتحسين محركات البحث:

مرحلة تحليل النتائج

Σ

Preview from Notesale.co.uk
Page 80 of 93

٦. هناك حملات إعلانية يمكنك الدفع فيها مقابل الظهور CPM أخبرتك بها مسبقاً، نصيحتي لك هنا ألا تجرب هذا النوع من الإعلانات ما لم تكن تأكدت من فاعلية نصوص وتصميم إعلاناتك وجاذبيتها لجلب نقرات كثيرة بسعر قليل، بكل الأحوال ابدأ بمبالغ تجريبية قليلة، وكلما حصدت نتائج أكبر استمر في ضخ المال لزيادة عائداتك فالماكينة لا تزال تعمل بشكل جيد، المهم أن تستثمر كل ساعة إلى ساعتين بمراقبة النتائج وتحسن بشكل مستمر كما يقول اليابانيون 喜撰 Kaizen.

٧. يمكنك إنشاء إعلانات لحسابك للتسويق بالعمولة تحظر هذا النوع من الإعلانات كطريقة مباشرة للتسويق لروابط الإحالة.

جرب أن تجلس الإنترنت يساعدونك في التسويق في حال كنت ترغب في استثمار وقتك لتطوير مهارات تسويقية أخرى لزيادة أو التسويق لعروض أخرى. هنا العديد من المستقلين في خمسات وغيره من مواقع المستقلين، يمكنهم تسويق روابطك عبر قنواتهم التسويقية مقابل مبالغ زهيدة، فمثلاً شراء خدمة النشر على صفحات فيسبوك مليونيه قوية في التفاعل (أي: عدد الإعجابات، التعليقات، المشاركات) شراء مثل هذه الخدمات على الرغم من عشوائيتها إلا أنها قد تكون ذات تأثير أقل في حالة البيع بالعمولة أو عروض CPA الموجهة لدول بعينها.

٨. مرة أخرى، ضاعف من أصولك على الأنترنت لتوفير جهدك ومالك كأن تشتري صفحات فيسبوك ضخمة وقوية التفاعل، أو تشتري موقعاً إلكترونياً جاهزاً عليه حجم زيارات عال ومتخصص، أو حتى مجموعات بريدية نظيفة ومتخصصة وكبيرة ... كل هذه الطرق تساعدك على اختصار الطريق وزيادة العوائد بإذن الله.