
LECCION 1 : LOS RICOS NO TRABAJAN POR DINERO

Desde que somos pequeños nos enseñan que tenemos que ir a la escuela , sacar buenas notas , pasar por la secundaria y en la universidad escoger una profesión que debemos estudiar , con la cual nos darán un trabajo “ seguro “ para toda la vida.

Existe algo llamado la “ Carrera de la rata “ es un círculo vicioso que es creado a través de la ignorancia hacia el dinero y dicha ignorancia crea miedo y deseo o codicia.

Las personas al no hablar de como funciona el dinero en sus casas y al saber que el dinero es una moneda de cambio universal para conseguir cosas en la vida se desarrolla un miedo , un miedo a tener dinero , cuando salimos de la universidad o de la secundaria , buscamos un empleo que nos de dinero , por lo tanto buscamos “ buenos empleos “ que paguen mucho para tener más dinero.

Entonces buscamos un trabajo “ seguro “ por el miedo a no tener dinero , una vez que conseguimos ese dinero nuestro miedo desaparece y entra en juego el deseo y la codicia , las cuales nos impulsan a gastarlo en lujos (casa más grandes , autos , muebles , etc...) Y cuando nos quedamos sin ese dinero vuelve nuestro miedo , repitiendo el ciclo nuevamente , cuando tenemos un hijo , le enseñamos a qué vaya a la escuela , saque buenas calificaciones , consiga un buen empleo con “ salida “. Sin embargo al no enseñarle al hijo sobre dinero el hijo tendrá también miedo hacia el dinero , repitiéndose este ciclo una y otra vez , a esto se le llama LA CARRERA DE LA RATA.

Las personas piensan que tener un aumento solucionará sus problemas financieros , solo los empeora , me explico.

Para tener un aumento debes ganártelo , volviéndote mejor en tu sector de trabajo , de esta manera podrás cobrar más por tus servicios o por tu trabajo , la cosa es que cuando una persona aumenta su sueldo , incentiva a otras a hacerlo (aunque no es necesario ya que todos quieren un aumento para tener más dinero) , entonces si un sector (por ejemplo los dentistas) aumentan sus sueldos otros sectores como los maestros , abogados , etc... Quieren un aumento , si ellos se aumentan , las personas del gobierno eventualmente aumentan sus sueldos y si el gobierno

Hay algo que se llama la declaración de ingresos o Estado de pérdidas y ganancias, esto lo que hace es ver cuáles son tus ingresos y en qué se gasta su dinero.

El siguiente concepto es la hoja de balance, donde supuestamente se equilibran los activos y pasivos.

Estas dos cosas crean el flujo de efectivo, es tan simple como decir que los activos te dan ingresos y los pasivos te dan gastos.

Pasemos a los ejemplos.

Si una persona tiene un trabajo, ese trabajo es su activo, pero si además de eso está persona tiene una casa, autos, hijos, salidas, vacaciones, internet, etc... (Aunque sea cruel) está persona tiene más activos que pasivos, ya que sus gastos se van en impuestos, hipoteca, escuela, reparación, nafta, etc...

Este es un ejemplo de una persona con mala educación financiera

Si otra persona, tiene un trabajo, pero además invierte en acciones de empresas, tiene su propio negocio, invierte en dividendos, bienes raíces, etc... Y además tiene los mismos pasivos que la persona anterior, tiene una semi libertad financiera.

Este es un ejemplo de una persona con buena educación financiera.

Hay que entender que la libertad financiera no es ser rico necesariamente, es solo la potestad de poder decidir si trabajar o no ¿Cómo? Te lo explico con ejemplos.

Si una persona gana 1000 dólares en su trabajo, pero sus impuestos son de 2000, está persona está lejos de la libertad financiera, es más, tiene pérdidas económicas.

Si una persona gana 2000 al mes, pero sus impuestos son de 2000, no tiene libertad financiera, ya que aún depende de su único activo (su trabajo) para mantenerse.

LECCION 6 : TRABAJE PARA APRENDER NO PARA GANAR DINERO

La mayoría de gente tiene un talento enorme , se especializan en un área que dominan al 100% , pero tienen un problema , solo saben eso , solo conocen ese mundo y ya está , el resto lo desconocen y no tienen las habilidades necesarias para hacer otra cosa.

Un consejo trabaje para aprender diferentes habilidades que le ayuden , aunque no gane dinero , gane conocimiento que luego usará para ganar mucho más dinero.

Las personas pueden tener el talento de hacer una hamburguesa mejor que los de McDonald's pero no tienen la habilidad para vender esa hamburguesa como McDonald's y por eso nunca consiguen que su talento les dé frutos.

En este ejemplo esta persona no tiene la capacitación de vender , de convencer a los demás , etc... Pero si la especialización para hacer una hamburguesa.

La escuela te enseña a prepararte para una sola cosa y no varias , los ricos se preparan y aprenden en muchas áreas y de mucha gente , lo esencial que aprenden es a Vender , A convencer , liderar etc..

Trabaje para aprender alguna habilidad no para ganar dinero , si trabaja y se capacita para aprender marketing y ventas , podrá vender una hamburguesa horrible , pero ganará mucho más dinero que la persona que hace una hamburguesa riquísima pero no sabe cómo venderla.

Esto aplica en cualquier campo de la vida , aprenda habilidades que lo ayuden en su futuro financiero, aprenda un poco de todo para que no dependa de una sola profesión , especialice en

algo que le guste , pero aprenda más habilidades para complementar esa habilidad principal y tener más recursos el día de mañana.

PARTE 2 : INICIOS

1 – SUPERAR LOS OBSTÁCULOS

Hay gente con una buena educación financiera, buenos cimientos que aún así fracasan , este fracaso se debe especialmente a estas 5 aptitudes

1) EL MIEDO : El miedo a perder dinero , es común no querer perder dinero , a nadie le gusta perder , pero es esa manera de afrontar el miedo lo que determina si va o no a ganar dinero.

Si cuando usted pierde , ese fracaso lo derrumba , entonces es seguro que nunca a lograr la libertad financiera .

Si por el contrario el fracaso lo usa como un aprendizaje , es seguro que se volverá rico.

Es como cuando éramos niños y aprendíamos a caminar , fracasamos una y mil veces hasta que lo conseguimos , bueno aquí es lo mismo.

La aptitud que toma ante el fracaso es lo que determina si usted gana o no al final del día.

Usted debe estar siempre enfocado en ganar , SIEMPRE ENFOCADO , y si no gana aprenda de la derrota y así controlará mejor el miedo al perder dinero nuevamente.

2) EL CINISMO : Las dudas nos detienen , si dudas de algo , analízalo , recuerde esta frase “ El cínico crítica y los ganadores analizan “ , no sé guíe por lo que los demás le digan , si se deja guiar por los demás , despertara dudas y las dudas despiertan al miedo de perder dinero.

Si quiere realmente ganar dinero , cuando tenga dudas de algo , analice , cuando le digan algo , analícelo y vea si es una buena oportunidad o no y tome acción , recuerde no se deje guiar por las